



CONSEGUIR CLIENTES, FIDELIZAR RELACIONES

Círculo Empresarial Negocios y Valores, ha puesto en marcha una iniciativa encaminada a estimular y mejorar tus relaciones profesionales y empresariales; nuestro objetivo es ayudarte a conseguir nuevos clientes y prescriptores, así como fidelizar los ya existentes.

"Se alcanza el éxito convirtiendo cada paso en una meta y cada meta en un paso".

¿Quieres afrontar con éxito el fin de año?

Para ello, un equipo de personas expertas en marketing, comunicación, relaciones y gestión empresarial, te aportarán de forma gratuita algunos conocimientos y experiencias con los que podrás enfocar adecuadamente un buen plan de trabajo.



'LA PEOR DECISIÓN ES LA INDECISIÓN'. (B. FRANKLIN)



A través de diferentes sesiones, identificarás los principales productos y servicios que debes dirigir hacia diferentes necesidades; las políticas de precios más adecuadas a cada circunstancia y sus correspondientes mercados, así como la estrategia de promoción que mejor se adapte a la consecución de objetivos motivadores, medibles y alcanzables. Además, un Gestor de Relaciones te podría facilitar la aplicación metodológica de las acciones previstas en tu nuevo plan, con indicadores que presentan la evolución y resultados de tu trabajo.

¿Esperas que las cosas cambien solas?

"La peor decisión es la indecisión". (Franklin)

Como complemento a todo ello, CENV y otras entidades colaboradoras organizan mensualmente actividades de relacionamiento profesional en diferentes ciudades del Norte.

Si deseas más información sobre éstos y otros servicios, escribe un correo con tus datos de contacto a: info@negociosyvalores.org o info@negobide.com

También puedes contactar telefónicamente a través de los números: 638989290 y 941502487



gestorderelaciones.com

CLIENTES · PROVEEDORES · PRESCRIPTORES

info@NegociosyValores.org